



(Tele)communicatie



Netwerken



Beveiliging



Audio



Xconnection is onderdeel van Lagarde BV en levert Glasvezel, Netwerken en Internetdiensten. Xconnection levert kwalitatieve totaaloplossingen aan het bedrijfsleven en zorginstellingen. Om de huidige, stormachtige marktontwikkelingen bij te blijven en de groei van Xconnection verder te realiseren zijn wij op zoek naar een

Accountmanager

In deze afwisselende functie ben je verantwoordelijk voor het genereren van omzet en fungeer jij als aanspreekpunt en adviseur voor jouw klanten. Je analyseert de klantsituatie en maakt in samenwerking met 'sales binnendienst' en de klant een passende IP oplossing om bedrijfsprocessen te optimaliseren. Verder ben jij verantwoordelijk voor het onderhouden en verder uitbouwen van bestaande relaties en in staat nieuwe klanten aan te trekken. Informatie verstrekken en het geven van presentaties tijdens evenementen en seminars is geen bezwaar voor jou.

Functie-eisen

- Afgeronde MBO/HBO opleiding in commerciële richting
- Je hebt 1-3 jaar ervaring in sales
- Je hebt een duidelijke affiniteit met en bij voorkeur kennis van verkoop van ICT infrastructuur en diensten
- Je werkt nauwkeurig, gestructureerd en gaat graag voor een maximaal resultaat.

Jouw vaardigheden

- Analytisch en innovatief
- Focus op sales
- Klantgericht
- Uitstekende sociale en communicatieve vaardigheden

Wij bieden

- Een uitdagende functie
- Een plezierige, enthousiasmerende en informele werkomgeving
- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden
- Volop ruimte voor zowel vakinhoudelijke als persoonlijke ontplooiing

Interesse? Is je belangstelling gewekt en zie je het als een uitdaging om je talent te benutten binnen onze organisatie, dan verzoeken wij je om je brief en CV te mailen naar personeelszaken@lagarde.nl. Voor vragen over deze functie kun je bellen met Dick Bloemert (tel: 0881616000). Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld